



ロータリーは機会の扉を開く
2020~2021年度 R.I テーマ

2020.7~
2021.6

RI会長
ホールガー・クナーク
ガバナー
相原 茂吉



R.I.第2570地区 第3グループ
所沢東ロータリークラブ

週報

2021年4月1日

第1481例会 PROGRAM

1. 点鐘(会長)
 2. 国歌斉唱
 3. ロータリーソング斉唱
 4. 四つのテスト
 5. 来賓紹介(副会長)
 6. 会長挨拶
 7. 幹事報告
 8. 出席報告
 9. ロータリーの友紹介
 10. 委員会報告
 11. 記念祝福
 12. スマイルボックス
 13. クラブ協議会
- 会員卓話「東日本大震災を振り返る」
齊藤栄二 会員

本日の記念祝福

《会員誕生記念》
野本 俊光 杉山 俊一
小澤 大悟

出席報告(総数 43人)

4/1	人	%
3/25	25人	64.1%

「所沢東ロータリークラブ」で検索！



第1480例会 3月25日

【会長挨拶 秋場 孝三郎】

皆さん、こんにちは。来週4月1日例会には、新会員3名の入会式があります。クラブとして大変嬉しい事です。新会員入会の意義は単なる会員が増える事だけでなく、新しいエネルギーやアイディアがもたらされます。地域社会で活動する機会や力も倍増することになるでしょう。また、新会員は将来のリーダーとなる可能性があります。クラブ発展のためにも新会員を集めることが重要課題なのです。この後も3名ほど入会予定者がおります。会員増強無くしてクラブ繁栄はありません。皆さんも是非、会員増強に努めて頂きたいと思います。

さて、今朝NHKのニュースで地域の障がい者就業雇用の話がありました。先日の卓話「農商工と福祉の連携」の藤野さんの実際に障がい者を受け入れた活動をしているお話と、オーバーラップしながら見ていました。ロータリーも福祉事業者に支援活動をしていますが、もう一步踏み込んだ活動を！と思いました。世間にロータリークラブの存在意識を高めるためにも。



会員卓話「セカンドイニシエーションスピーチ」その1



■中島洋志 会員

皆様こんにちは。大切な例会の時間をいただきありがとうございます。今回は二回目のスピーチになりますが、もう3分の1の人は初めてになると思いますので、少々古い所からお話をさせていただきます。

私は75年前、終戦直後に父が北所沢町に疎開開拓者となり移住して来て、そこで生まれ71歳になりました。小学校は所沢小学校に入学しました。その時「今日は晴れているぞ。なんで長靴履いているのだ」と末山徹ちゃんに言われました。当時は貧乏で「これしかないのだ！」言い返した事はいい思い出です。

その後、新所沢に団地が開発され、北小学校ができるて転校しました。中学も所沢、高校も所沢高等学校です。実業は近くに団地ができるて戸建てが建ち、農業から造園業に転業しました。私も造園の勉強に東京農業大学へ進学しましたがあまり勉強せず、学生自治会(農友会)の運営に携わり、大学祭(収穫祭)、音楽祭等、夢中で活動していました。

卒業後、稼業の拓殖造園に就職し張り切っている頃、市役所の齊藤治正さんが来られて「航空公園でお花のある文化的なイベントを行いたい」と言わ

四つのテスト

1 真実かどうか

2 みんなに公平か

3 好意と友情を深めるか

4 みんなのためになるか どうか



ROTARY CLUB
OF
TOKOROZAWA EAST

- 例会日：毎週木曜日(12:30~13:30)
- 例会場：ベルヴィィザ・グラン
- 住所：所沢市星の宮1-3-5
TEL 04(2923)4122

- 事務局：所沢市星の宮1-4-17
TEL 04(2928)6363
FAX 04(2928)6369
- E-mail : info@te-rc.com
- HP : http://www.te-rc.com

会長 秋場孝三郎
幹事 木曾晴夫
会報広報委員長 上田福三

れ、直ぐに賛同し、文化フェアに参加した時に、齋藤修会員、武藤正会員、島田孝男会員等、所沢東ロータリークラブのメンバーに出会いました。齋藤修会員紹介で1991年(平成3年)野口佳朗会長年度に入会しました。その後、平成11年、世の中はバブル崩壊で大変な時代になり、稼業もうまいかずロータリーも退会せざるを得なくなり、退会しました。退会中は杉山さん、梶山さん、事あるごとにゴルフに誘ってくれて励ました。また、柳内さん、武藤さん、齊藤栄二さんは飲み会をしてくれました。東クラブの暖かさに打たれ、もう一度入会させて頂きたいと思い、再入会したのは、島田年度でした。

その時の新入会員歓迎会で、私が退会中に入会した会員には「君は出戻りだから気をつけてください」と云われると、私をかばって、その時は上園会員の激怒はすさまじかったです。ありがとうございました。私も素直にその意見はごもっともだと思い、精進してまいりました。お陰さまで第28代会長を務めさせていただきました、ありがとうございました。

その年度に、青少年交換プログラムで麻生エリさんフランスから、エミック・エウェン君、そして米山奨学生の王梓君など、青少年奉仕に携わることになり今日に至っています。

実はエウェン君を預かって頂いた所沢高等学校では、エウェン君とトラブルが多く大変でした。そこで、インタークトクラブを創ればロータリー活動や交換留学の理解をしていただける、と思い、飯田次年度に託し、その後の新倉年度に認証伝達式が行われたのです。感無量でした。このように素晴らしいクラブです。みんなで盛り上げていきましょう。

もっともっと、沢山のエピソードはあります
が、又の機会に宜しくお願ひ致します。ご清聴、
ありがとうございました。

ニコニコボックス 第1480回例会 3月25日

所沢中央RC 畑中教一様 お久しぶりにお邪魔します。

よろしくお願ひ致します。

秋場 孝三郎 メークアップの所沢中央クラブの畠中様、ようこそいらっしゃいました。

木曾 晴夫 22日大安吉日、長女が女の子を出産しました。2週間早い誕生ですが、初孫で万々歳です。

石田 啓子 日ごとに変わる報道から世の中に振り回されながらも、健康に気を付ける毎日です。久しぶりに皆さんに会えたのでウキウキしています。今年もよろしくお願ひ致します。

上田 福三 那覇出張のため早退させていただきます。

奥野 浩 早退、申し訳ありません。

杉山 俊一 久しぶりの例会で大変うれしいです。昨日のピンボケ会で喜寿の祝いを頂き、ありがとうございました。成績が振るわなかつたのは、あまりに桜が美し過ぎたため、としました。

鶴田 良孝 先週より皆さまの顔が見れてワクワクします。昨日のピンボケゴルフ会は、楽しいはずが悔しさいっぱいです、お酒の量もいっぱいになってしましました。これからもよろしくお願ひ致します。

中島 洋志 昨日のピンボケ会では、素晴らしいスコアでラッキーセブンになりました。桜も美しく天候も良く、楽しむことができてニコニコです。

本日合計 29,000円 累計額 605,800円

記念祝福

《結婚記念》《入会記念》



例会日	当番	プログラム
4/1 木	上田	会員卓話「東日本大震災を振り返る」齊藤栄二 会員
4/8 木	奥野	卓話「チーズケーキ屋が考える日本の酪農について」手作りチーズケーキ専門店「ダンテ」店主 國武 建明 様
4/15 木	越阪部	セカンドイニシエーションスピーチ
4/22 木	小澤	卓話「スーパーマーケットの現状について」株式会社ベルク 店舗開発部課長 森井 隆文 様
4/29 木	休会	休会

■ ピンボケ会ゴルフコンペ開催 ■

3月24日(水)ピンボケ会のゴルフコンペを、4組の参加、武藏カントリークラブ井戸コースにて行われました。

暖かい陽気の中で満開の桜を眺めながらの、月1回の定期ラウンドでした。緊急事態宣言が解除されたといつてもまだまだ感染拡大が止まらない中なので、十分に注意をしながらゴルフ同好会を行って参りたいと思います。

(投稿:井川 和豊 会員)



～『なぜ水の宅配業を行うようになったのか』野藤修三さん～

1. 会社説明

まず、それには当社の事業内容から説明する必要があると思いますのでご紹介します。当社は、建設コンサルタント業を主な事業としている会社です。その事業の中で各家庭や事業所などに供給されている水の設計も行っています。水の設計とは、取水した原水を浄水場で加工して各家庭・事業所に送水するための施設やその水を送水するための配水管の設計です。これらの施設や配水管を周辺環境や地盤、道路事情や構造などを考慮しながら安全で確実、維持管理しやすく、安価な施工方法の経済比較を行い、構造計算、図面作成、数量、工期、工事費用などを算出する仕事です。

2. 問題提起

ここから本題ですが「なぜ、水の宅配業を行うようになったのか」は、3つの問題がありました。

第一に財政面で「日銭が稼げるもの」です。第二に職業倫理で「清潔で美味しい水を供給できる」ことです。第三も職業倫理で「給水設備が無いところや、断水した災害時でも飲料水が飲める」ことです。

2-1 第一の問題

では、第一の問題から説明します。公共事業は社会資本であるため大規模な工事が多く、日数も掛ります。設計は相談、立案、計画、調査、設計までを考慮すると工事以上に日数が掛かります。それに伴い、入金までのサイトが最低3か月~長ければ1年以上掛かることもあります。その間の全ての経費（直接人件費、材料費、間接経費、現場管理費、一般管理費など）は自己負担です。銀行からの借り入れも限度がありますので、日々支払いに苦労していました。そこで「日銭が稼げるもの」はないかと考えていました。

2-2 第二の問題

次に、第二の問題は「清潔で美味しい水を供給できる」ことです。当社は水の設計をしていますので、職業倫理の観点からも「清潔で美味しい水の安定供給」を心がけて設計しています。しかし、どんなに「清潔で美味しい水」を設計して供給しても、既に地下に埋設されている古い汚れた配水管や老朽した家屋の給水管を通して蛇口から出た水は、衛生上の問題が生じ美味しくありません。そこで「清潔で美味しい水を供給できる」方法はないのかと考えていました。

2-3 第三の問題

第三の問題では「給水設備が無いところや、断水した災害時でも飲料水が飲める」ことです。建設現場では水道が通っていない厳しい環境下で労働している人が多くいます。また、災害時に断水して水道が使えず、飲料水の確保もできない場合もあります。そこで「給水設備が無いところや、断水した災害時でも飲料水が飲める」方法はないのかと考えていました。

3. きっかけ

ある時、当クラブと姉妹提携している韓国安養ロータリークラブとの親善活動があり、そこに参加しました。韓国に行くのは初めてのことでしたのでいささか興奮気味でしたが、安養クラブの接待で焼肉屋に行った時のことです。当時から韓国では水道事情が良くないことから飲料水はサーバーを使った、清潔で冷たく美味しいボトルウォーターが普及していました。その焼肉屋にも当然のようにボトルウォーターがありました。私はボトルウォーターの水を飲んだ時「ピン！」ときました。「これだ、これにしよう！」と。飲料水はどんな味でも人工的に作れます。それは、温度と溶存酸素量とミネラル成分の配合のバランスでどんな味にもなります。

参考までにヨーロッパの水は山や大陸を抜けてミネラルを多く含む硬度な酸性水です。飲むと味わいが良く、ゴクッとした喉ごしです。それに対して日本の水は、地下の滞留時間が短いことからミネラルはあまり多く含まず、スッキリした軟水のアルカリ性水です。このように水ができるまでの道のりは土地によってさまざまであり、その過程の違いの分だけ味にも違いがあります。

ボトルウォーターなら2.で問題提起した3つの問題の全てはクリアします。当時、日本では水の宅配といえば、ペットボトル入りのミネラルウォーターを数十本、段ボールに入れて宅配業者が配達するぐらいでした。今のようなサーバーを使用して冷水、温水が飲めるという「ボトルウォーター」の宅配は一部の高級ホテルや施設で使用している程度で、一般家庭にまで普及している状態ではありませんでした。それならこんな便利で良いものを一般家庭に安価で供給できたらどんなに喜ばれるか、喜ばれるならその量だけ商売になる、と判断して水の宅配業をはじめました。

4. その後の状況とこれから願い

4-1 その後の状況

『なぜ水の宅配業を行うようになったのか』は、繰り返しになりますが、経営上の問題や職業倫理の観点から考えていた時に、偶然にも韓国安養クラブとの親善活動がきっかけとなり「ボトルウォーター」の良さを認識してはじめました。はじめた当時は予想以上に右肩上がりでしたので、本格的に資本投資して、水のオリジナルミネラルプラントを建設して美味しい水の製造を考えていた時期もありました。しかし今では、3.11の東北震災後、水の衛生や日々の水分摂取、そして美味しい水に関心が高まり大手サントリー・キリン、アサヒ、その他多くの企業が本格的にミネラル水の販売に力を入れるようになり、水事業は飽和状態の水戦争がはじまっています。なかなか同業他社の競争が激しく、どの業者も薄利多売の状況です。

4-2 これから願い

当社としましては、当たり前のことですが顧客を大切にして、安全で美味しく便利な水を安価（サーバー代無料が大きな利点）でいつまでもお客様に届けていきたいです。そして、お客様に喜んでいただけたら幸いです。

最後に、水の設計は新都市設計へ、水の販売はクリクラ所沢へ、そして、水道管の老朽管工事はサンワ管工（木曽）へ、大工仕事は三友木工（斎藤正史）の昭和33年生まれ組のご指名をよろしくお願ひいたします。

■用語の説明

- ・建設コンサルタント業： 官公庁を主体として公共事業の相談・立案・計画・調査・設計・測量・監理・補償などを行う仕事の事
- ・原水： 河・湖沼・地下水などの地球上の表流水のこと。現在は海水も使用できるが飲料水としては生産コストが高いので特別な事情がない限り原水には使用しない。
- ・浄水場： 取水した原水を体に害のない飲料可能な水質にするために加工（ろ過や消毒）して送水する施設です。
- ・ミネラル成分： カルシウム・マグネシウム・ナトリウム・カリウム・硬度・PH